



organizzano



# Il Commercialista Advisor Aziendale: adeguati assetti e pianificazione strategica per la prevenzione della crisi d'impresa

🛗 8 marzo 2022 - 🕓 h. 17.00-18.45

Il Codice della Crisi e dell'Insolvenza e il D.Lgs. 118/2021 confermano la necessaria evoluzione del Commercialista, chiamato ad assumere un ruolo sempre più attivo nella consulenza aziendale, soprattutto verso le PMI.

Il necessario rispetto dell'adeguatezza dei propri assetti organizzativi, amministrativi e contabili impone all'imprenditore l'adozione di un approccio maggiormente strutturato alla gestione, oltre che finalizzato ad una costante valutazione preventiva della sua evoluzione, in particolare di quella negativa.

Quali sono, pertanto, le competenze che il professionista deve possedere per poter essere in grado di supportare l'impresa nella definizione degli adeguati assetti organizzativi, amministrativi e contabili, passando dall'identificazione dei rischi aziendali e dalla loro gestione, oltre che dall'adozione di un approccio preventivo e pianificato alla gestione?

Nel corso del webinar i docenti del corso di Alta Formazione SAF "Il Commercialista Advisor Aziendale" discuteranno delle modalità con cui il professionista dovrebbe intervenire a supporto dell'imprenditore nella definizione e implementazione di un sistema di regole finalizzate all'adozione di un assetto che preveda un approccio organizzato alla gestione, anche per il tramite di un applicato sistema di controllo interno, di gestione dei rischi e di pianificazione di breve, medio e lungo periodo, in grado di favorire il raggiungimento degli obiettivi aziendali anche in condizioni di rilevante incertezza e di significativo cambiamento.

## **Programma**

- Il ruolo di Advisor e nuove competenze richieste
- Il supporto del professionista all'imprenditore per definire adeguati assetti organizzativi, amministrativi e contabili
- Il Risk Management nell'ambito del sistema di controllo interno

#### Docenti

Luca Malfatti, Dottore Commercialista e Revisore Legale, Professore a contratto di Economia Aziendale Università di Torino, cotitolare del Laboratorio di Sport Analytics presso il Dipartimento di Economia e Statistica dell'Università degli Studi di Torino.

Andrea Panizza, Dottore Commercialista e Revisore in Ferrara, Professore a contratto di Strategia aziendale Università di Ferrara e di Prevenzione e gestione della crisi d'impresa Università del Piemonte Orientale.

Patrizia Riva, Professore Associato di Corporate Governance e Revisione aziendale Università del Piemonte Orientale, Dottore Commercialista e Revisore legale.

Nel corso del workshop verrà presentato il corso di Alta Formazione:

"IL COMMERCIALISTA **ADVISOR AZIENDALE"** dal 12 APRILE al 1 DICEMBRE 2022 (80 ore) in modalità

I docenti saranno disponibili per rispondere ad eventuali domande sui contenuti del corso e sulla metodologia didattica

## Crediti formativi

L'evento è in corso di validazione per la FPC dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili. Rilevazione automatica della presenza e del tempo di

#### **Iscrizione**

collegamento.

L'evento è in diretta online gratuito e a numero chiuso. clicca qui per iscrizioni

Agli iscritti verrà inviato il link per l'accesso al webinar tramite piattaforma Zoom.

### Informazioni

segreteria@safemiliaromagna.it www.safemiliaromagna.it